METODIKA VISIBLE7 MICEK® · PLAKÁT

Od vize k úspěchu: 7 fází V-I-S-I-B-L-E

Do fáze Launch jdete sami a hlídáte, kolik můžete ztratit. Teprve v Expanzi stavíte tým a řešíte, kolik můžete získat.

	V Vize	I Ideace	S Strategie a čísla	I Implementace	B Budování poptávky	L Launch	E Expanze
KLÍČOVÁ OTÁZKA	Čím budu jiný a proč se ke mně lidé vrátí?	Jak bude byznys fungovat?	Kdy mě to uživí?	Co postavím a jak?	Jak mě zákazníci najdou?	Kdo mi zaplatí jako první?	Jak růst bez vyhoření?
PROJEKTOVÝ PLÁN	Přemýšlím	Tvořím			Ověřuji (PoC)	MVP	Rostu
CO DĚLÁTE	Produkt a trh: hledáte modrý oceán a mapujete užitek.	Popíšete rozsah: byznys model na jedné stránce, plán a rizika.	Strategie a ziskovost: byznys case na 24 měsíců, bod zvratu.	Vytvoříte online produkt: web, e-shop nebo službu.	Testujete a nastavíte marketing: měření, SEO a AI, reklama.	Připraveno do provozu: MVP, první zákazníci, KPI.	Strategie růstu a automatizace: tým, procesy, věrnost.
NÁSTROJE A TEORIE + pracovní listy	Strategie modrého oceánu, Hooked V0–V7	Lean Canvas I1–I3	LivePlan / Excel S1 + kalkulačky	Open source, WordPress, AI I·1–I·4	Přátelé a rodina, PPC, SEO B1–B5	Google GA4, Hotjar L1	Automatizace, CRM E1–E2
PŘÍSTUP	Sólo cesta: vlastníma rukama a nohama						Tým
OTÁZKA K SOBĚ	Jak to zvládnu?						Kdo to udělá?
PRODUKT	Jeden produkt: laserová strategie (Bruce Lee)						Víc funkcí
PENÍZE	Kolik můžu ztratit?						Kolik můžu získat?
VÝSTUP	Vize a odlišení jednou větou ✓ Osvědčení ☐	Lean Canvas a plán ✓ Osvědčení ☐	Byznys case ✓ Osvědčení ☐	Hotový web nebo e-shop ✓ Osvědčení ☐	Ověřená poptávka ✓ Osvědčení ☐	První platící zákazník ✓ Osvědčení ☐	Plán růstu ✓ Osvědčení ☐

ZLOM: ZE SÓLA K TÝMU

MINDSET VE VŠECH FÁZÍCH

Transformace mindsetu: cílem je pochopit svobodu podnikání. Poznej sám sebe.

Víra → Vize → Strategie → Cíle → Prostředky. Začněte s minimem zdrojů a stavte podle ověřených čísel.

Otestujte nápad zdarma